



---

**Carlos De Jesús**  
**SVP of Product Development**  
**MCS Healthcare Holdings, LLC.**

As Senior Vice President of Product Development for MCS, Carlos drives Policy and Product Development for both the Medicare Advantage and Commercial Lines of Business to deliver on MCS's vision and mission. He is a passionate health industry leader and advocate, constantly seeking opportunities to expand coverage and drive sustainable growth, while partnering with local stakeholders to enhance the Puerto Rico Health Insurance Industry and ensure better outcomes for patients and communities we serve.

Carlos is a MMAPA Board Member and chairs the Medicare Policy Committee. He has worked in the health insurance industry for two decades, including his experience as a consultant for the Puerto Rico Department of Corrections' Health Program. Before joining MCS, Mr. De Jesús served as a Relationship Manager for Banco Popular, Puerto Rico's largest bank, providing corporate banking services to several of Puerto Rico's leading Health Insurance companies.

De Jesús earned his Bachelor of Science Degree in Computer Engineering from Rensselaer Polytechnic Institute (RPI) and his MBA from the University of Miami. Carlos is also a fellow of the Executive Leadership Program (ELP) for America's Health Insurance Plans (AHIP), earning the Certified Healthcare Insurance Executive (CHIE) designation. He has built a strong network of contacts in both the local and national business community, regularly consulting with peers on the mainland in search of industrywide solutions to common health insurance problems.

Carlos is passionate about the evolution of population health and system-wide risk distribution and adjustment, particularly in the short-term management of episodic healthcare costs versus an individual's overall per capita lifetime expenditures, including advance care planning and end-of-life care. Always searching for innovative ways to fund, care for, and ultimately cover the health needs of all citizens, including those with high-cost conditions and rare diseases. No patient should be left behind.



---

**Carlos De Jesús**  
**SVP of Product Development**  
**MCS Healthcare Holdings, LLC.**

Como vicepresidente sénior de Desarrollo de Productos para MCS, Carlos lidera el Desarrollo de Políticas y Productos tanto para las líneas de negocio de Medicare Advantage como para las Comerciales, con el fin de cumplir la visión y misión de MCS. Es un líder y defensor apasionado de la industria de la salud, que constantemente busca oportunidades para expandir la cobertura y promover un crecimiento sostenible, mientras colabora con las partes interesadas locales para fortalecer la industria de seguros de salud en Puerto Rico y garantizar mejores resultados para los pacientes y las comunidades a las que servimos.

Carlos es miembro de la Junta de MMAPA y preside el Comité de Política de Medicare. Ha trabajado en la industria de seguros de salud durante dos décadas, incluyendo su experiencia como consultor para el Programa de Salud del Departamento de Corrección de Puerto Rico. Antes de unirse a MCS, el Sr. De Jesús se desempeñó como gerente de relaciones para Banco Popular, el banco más grande de Puerto Rico, ofreciendo servicios de banca corporativa a varias de las principales compañías de seguros de salud de la isla.

De Jesús obtuvo su Bachillerato en Ciencias en Ingeniería Computacional de Rensselaer Polytechnic Institute (RPI) y su MBA de la Universidad de Miami. Carlos también es becario del Programa de Liderazgo Ejecutivo (ELP) de America's Health Insurance Plans (AHIP), donde obtuvo la designación Certified Healthcare Insurance Executive (CHIE). Ha construido una sólida red de contactos tanto en la comunidad empresarial local como en la nacional y consulta regularmente con colegas en Estados Unidos en busca de soluciones a nivel industrial para problemas comunes de los seguros de salud.

Carlos siente una profunda pasión por la evolución de la salud poblacional y la distribución y el ajuste de riesgos a nivel de sistema, particularmente en la gestión a corto plazo de los costos de atención de salud episódica frente a los gastos per cápita a lo largo de la vida de un individuo, incluyendo la planificación anticipada de cuidados y la atención al final de la vida. Siempre en la búsqueda de formas innovadoras de financiar, atender y, en última instancia, cubrir las necesidades de salud de todos los ciudadanos —incluyendo aquellos con condiciones de alto costo y enfermedades raras— sostiene firmemente que ningún paciente debe quedar atrás.