

Brian Sabó Irizarry
Vicepresidente Auxiliar de Ventas Comerciales MCS
MCS Healthcare Holdings, LLC.

Brian Miguel Sabó Irizarry, vicepresidente auxiliar de Ventas Comerciales, tiene a su cargo toda venta nueva de grupos grandes, pequeños (PYMES), además del segmento individual (MCS Personal Directo). Dentro de su rol, también, dirige el Departamento de Propuestas, y maneja la relación con todos los productores y clientes de MCS.

Su experiencia de 14 años en la industria de la salud y administración de cuentas comenzó en 2009, mientras que en MCS ha estado en dos etapas. Primero, entre 2013 y 2014 fungió como Ejecutivo de Ventas en el segmento PYMES. Por varios años estuvo laborando en otras empresas relacionadas al campo de la salud y como Administrador del Beneficio de Farmacia (PBM, por sus siglas en inglés). Más adelante, en el año 2020 regresó a la compañía como vicepresidente auxiliar del Programa de Retirados, enfocado en el negocio de MCS Advantage. Desde septiembre de 2023, asumió su actual posición de vicepresidente auxiliar de Ventas Comerciales.

Sabó Irizarry completó un bachillerato en Mercadeo de la Universidad Metropolitana, hoy día conocida como Universidad Ana G. Méndez. A nivel graduado, obtuvo una maestría en Administración de Empresas, con concentración en Negocios Internacionales, de la Universidad Interamericana de Puerto Rico.

El ejecutivo tiene como meta establecer a MCS como una plataforma innovadora para reforzar la relación con los productores para que vean a MCS como la mejor opción para sus clientes.

ENGLISH VERSION

Brian Sabó Irizarry
Auxiliary Vice President of Commercial Sales MCS
MCS Healthcare Holdings, LLC.

Brian Miguel Sabó Irizarry, auxiliary vice president of Commercial Sales, oversees all new sales of large and small groups (PYMES) and the individual segment (MCS Personal Direct). He also directs the Proposals Department and manages the relationship with all MCS brokers and clients.

His 14-year experience in the healthcare and account management industry began in 2009. While at MCS, he has been in two stages. First, between 2013 and 2014, he served as a Sales Executive in the PYMES segment. He worked in other healthcare-related companies and as a Pharmacy Benefit Manager (PBM) for several years. Later, in 2020, he returned to the company as an auxiliary vice president of the Retiree Program, focusing on the MCS Advantage business. As of September 2023, he assumed his current position as auxiliary vice president of Commercial Sales.

Sabó Irizarry completed a bachelor's degree in Marketing from Universidad Metropolitana, today known as Ana G. Méndez University. At the graduate level, he earned a Master's Degree in Business Administration, with a concentration in International Business, from the Interamerican University of Puerto Rico.

The executive aims to establish MCS as an innovative platform to strengthen the relationship with brokers so that they see MCS as the best option for their customers.