

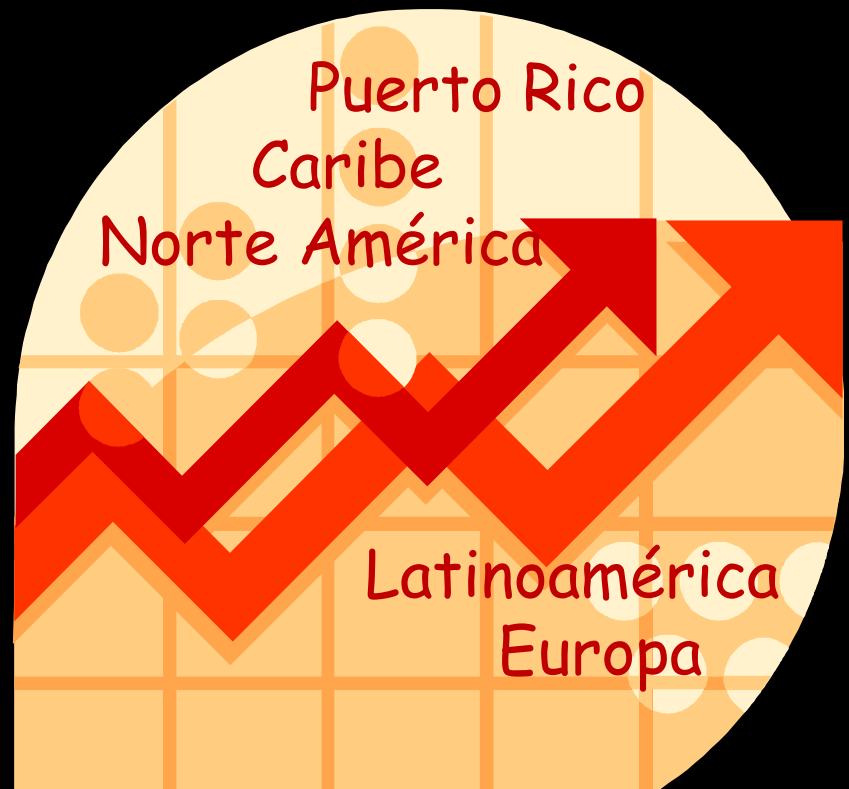


QUALITY FOR BUSINESS SUCCESS INC.

Nuestra Experiencia en Exportación  
de Servicios

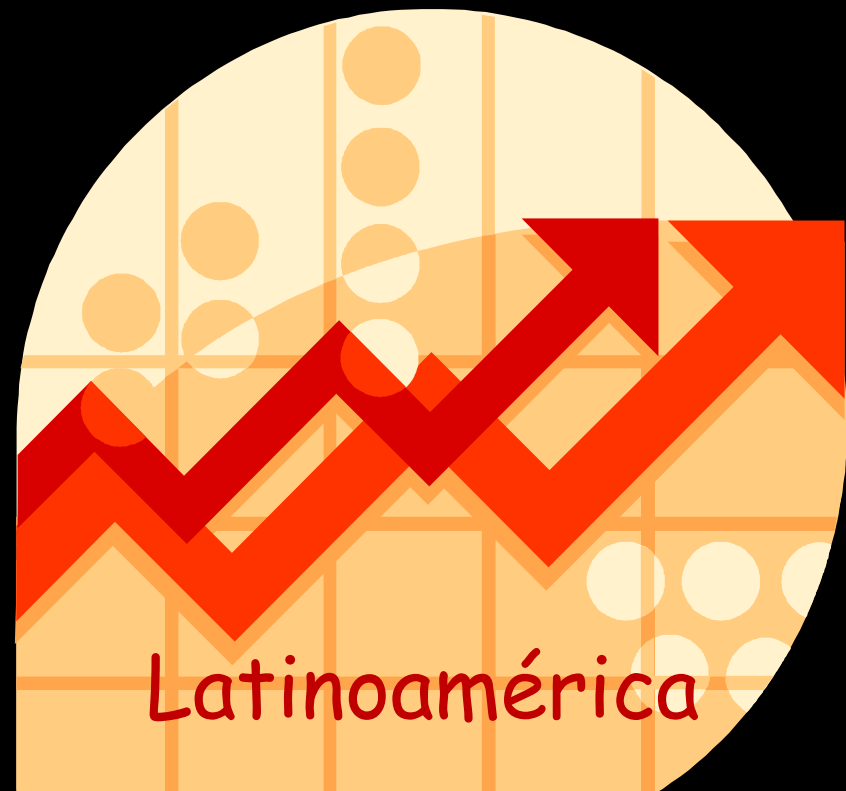
# Propuesta de Valor Global

- Transformación organizacional
  - Sistema Estratégico
  - Sistema Social
  - Sistema Técnico



# Para Latinoamérica...

- Conocimientos y Tecnologías Vanguardistas
- Perspectiva Internacional
- Compatibilidad Cultural
- Estructura de Precio





# Las Herramientas

VDC, Mapas Estratégicos, Innovación, Canvas de Modelos de Negocio

Lean-Sigma, Excel. Op., Kaizen, Diseño Organizacional, ISO, EFQM

Educación, Gestión Cambio, Gestión de Portafolios, "Coaching"

# Estrategias Exitosas en LA...

- Estudiar el país
- “Partnership” con empresa local
- Definición de los segmentos
- Precisar una propuesta de valor
- Mercadeo uno a uno
  - Necesidades específicas
  - Propuestas específicas
- Uso de recursos locales



# Nuestros “Partners” Globales

La razón más frecuente por la que los CEO son despedidos es por deficiencias en la ejecución.

E3 CONSULTORES



E3 Consultores  
Estrategia-Entrenamiento-Ejecución



KAIZEN<sup>®</sup>  
INSTITUTE



**RATH & STRONG**  
Management Consultants  
*Founded in 1935*

# ¿Por qué Colombia

- Economía en crecimiento
- Necesidades estratégicas en las empresas
- Mercado de más de 45 millones de consumidores
- Asunto de seguridad más controlado
- Reformas que estimulan y protegen la inversión
- Colombia es plataforma exportadora para llegar a otros mercados de América Latina
- Estructura legal simplificada para crear empresas



# El programa de desarrollo económico esta basado en 5 areas...

**El gobierno de Colombia ha implementado un plan de desarrollo económico basado en cinco “Locomotoras” para el crecimiento de la economía**

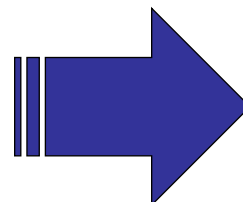
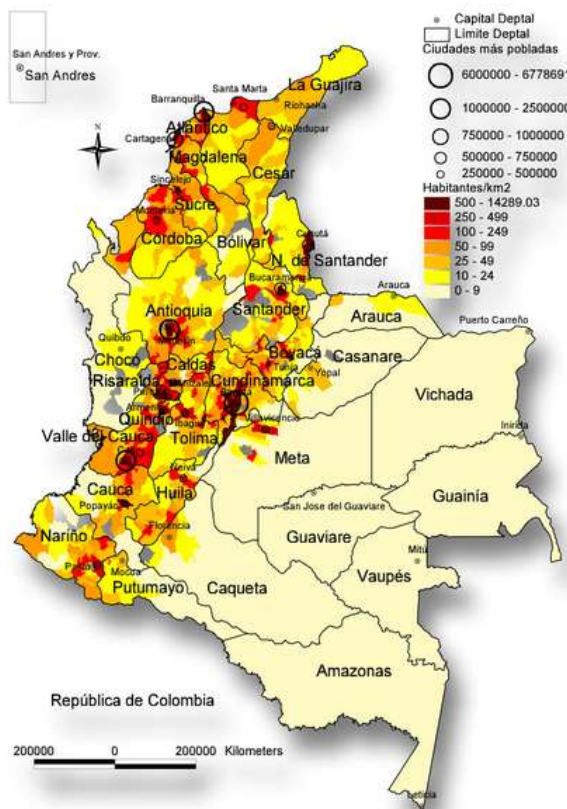
- 1 Nuevos Sectores Basados en la Innvoacion**  
**Fomento e impulso a las tecnologías de la información y comunicación, turismo, biotecnología, diseño, logística, salud, industrias creativas y otros sectores basados en el conocimiento**
- 2 Agropecuaria y Desarrollo**  
**Expansión de la frontera agrícola, duplicación del área productiva, y restitución de tierras**
- 3 Infraestructura de Transporte**  
**Desarrollo y mantenimiento de la red vial, férrea, puertos, aeropuertos del país**
- 4 Expansion minera y energetica**  
**Fomento a la exploración y explotación de hidrocarburos, gas y carbón, generación eléctrica, exploración y explotación de minerales**
- 5 Vivienda y Ciudades Amables**  
**Construcción de 1 millón de nuevas viviendas al 2014**



# ...con inversiones planeadas por cerca de COL\$ 192 Bn 2012 - 2014



# ...con un gran numero de ciudades intermedias



**Gran número de plazas y empresas con necesidades de servicios**

Rango de Población	No. Ciudades	Población Total 2005	Población Urbana 2005	Proporción	Población Promedio
Más de 5 millones	1	6.840.116	6.824.510	21,4%	6.824.510
Entre 1 y 5 millones	3	5.483.097	5.403.500	16,9%	1.801.167
Entre 100 mil y 1 millón	33	10.359.845	9.483.781	29,7%	287.387
Entre 50 mil y 100 mil	67	3.420.957	2.735.621	8,6%	73.936
Menos de 50 mil	1045	16.784.577	7.439.190	23,3%	7.119
<b>Total</b>	<b>1119</b>	<b>42.888.592</b>	<b>31.886.602</b>	<b>100%</b>	

Fuente: DANE, Censo 2005; Cálculos: DNP - DDUPA

# Colombia tiene ventajas como plataforma de crecimiento

**Por su posición geográfica, estabilidad política y acuerdos comerciales, Colombia está bien posicionado para ser una plataforma de crecimiento hacia el resto del continente suramericano**

- Importantes acuerdos comerciales, incluido los Estados Unidos**



- Mercado de más de 45 millones de consumidores**

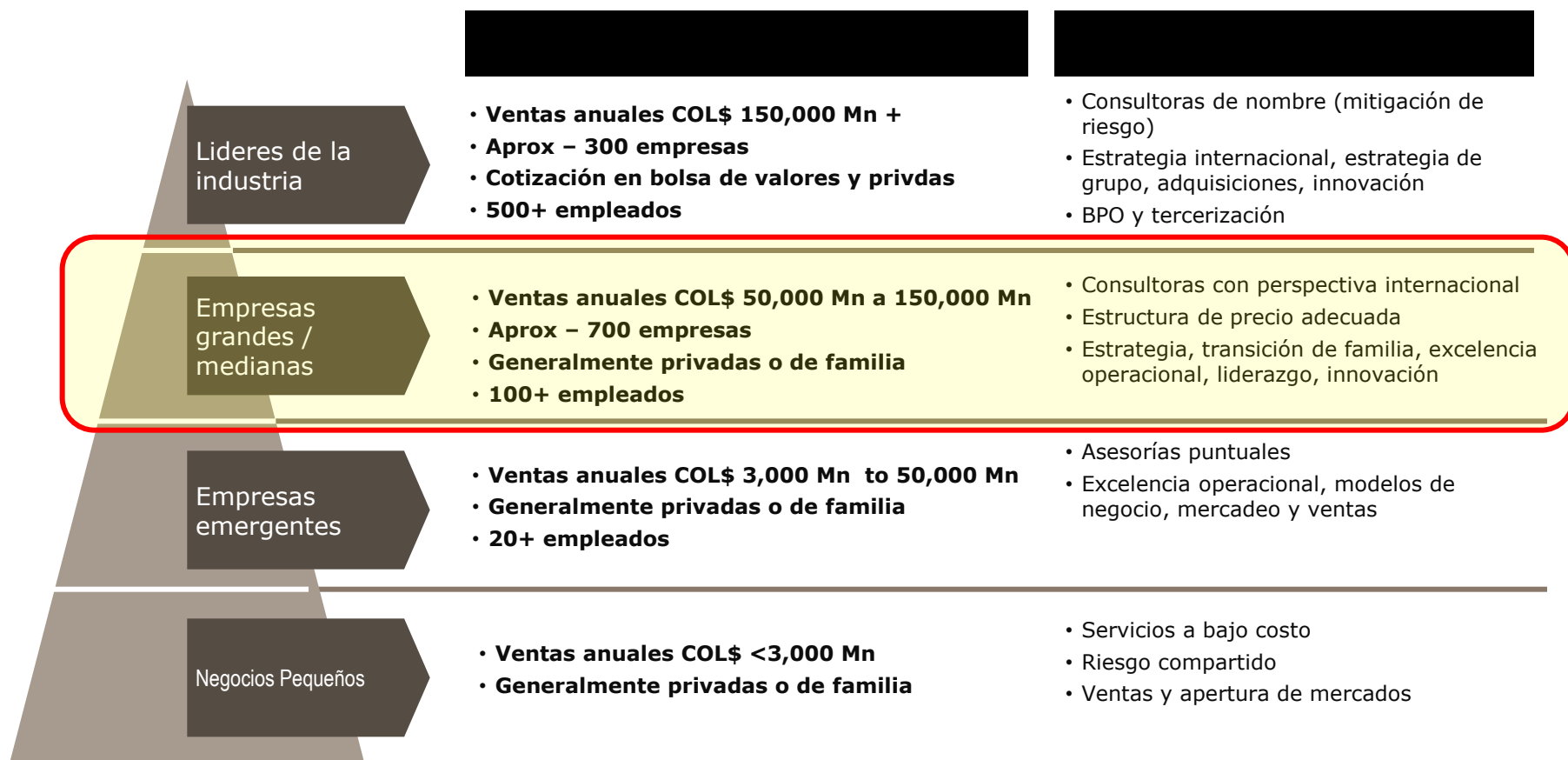
# Incentivos para la creación de empresas

- Posibilidad de crear empresa por cualquier persona
  - Nacional o Extranjera
- Trámite de creación simplificado, presentación ante notario para la constitución de la sociedad
- No tiene condiciones de socios o de tipo de actividad
- Riesgo limitado al patrimonio de la sociedad

# Incentivos para la creación de empresas

- Exenciones de impuesto de renta (Corporate Tax) durante los dos (2) primeros años de existencia
- Los tres años siguientes se paga el 25%, 50% y 75% del impuesto de renta (33%)
- Acuerdos de asistencia técnica por parte de extranjeros son gravados con menos impuestos

# El foco de mercado de QBS son las empresas medio - altas





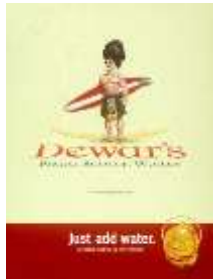


Microsoft®



TIME

AVON  
the company for women



PREBEL



GREY GOOSE  
—VODKA—



Distribuidora Roma

Eficiencia en Nutrición



Línea Directa





# Aprendizajes Importantes

- Latinoamérica va bien rápido
- Prepárese para conversar con verdaderos empresarios
- Formule una propuesta de valor clara
- Conozca necesidades específicas antes de proponer
- Defienda su ofrecimiento
- PR tiene mucho que ofrecer
- Explote su exposición global
- Arriésguese a hacer “partnerships”





QUALITY FOR BUSINESS SUCCESS INC.

[www.qbsteam.com](http://www.qbsteam.com)

787-758-1003

ramon@qbsteam.com