Necesito financiamiento para mi negocio: ¿Dónde lo consigo?

La Alternativa del Capital Privado

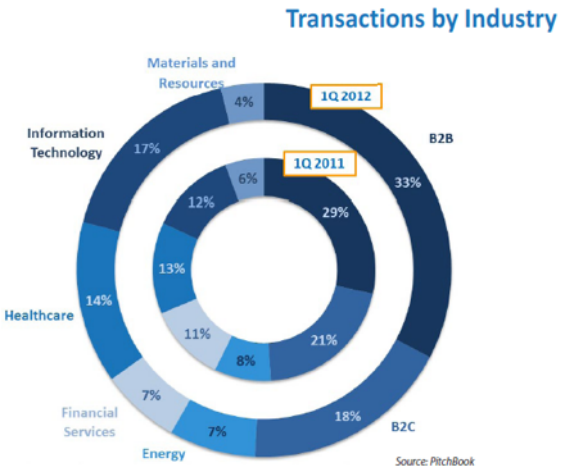
Francisco J. Uriarte, AVA, CM&AA

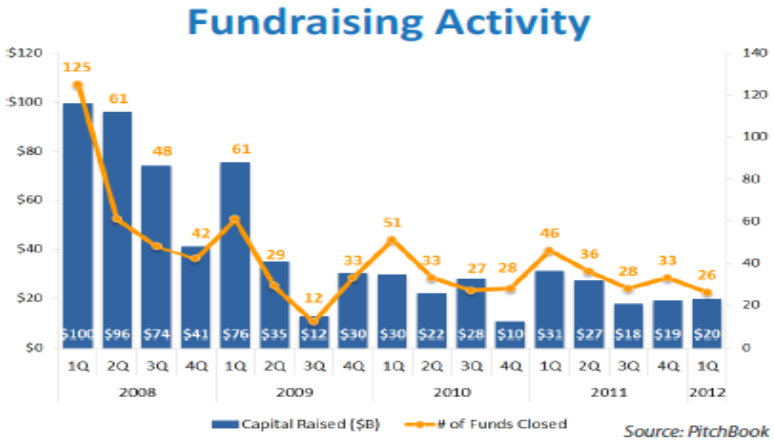
ESP GROUP
business & financial advisors

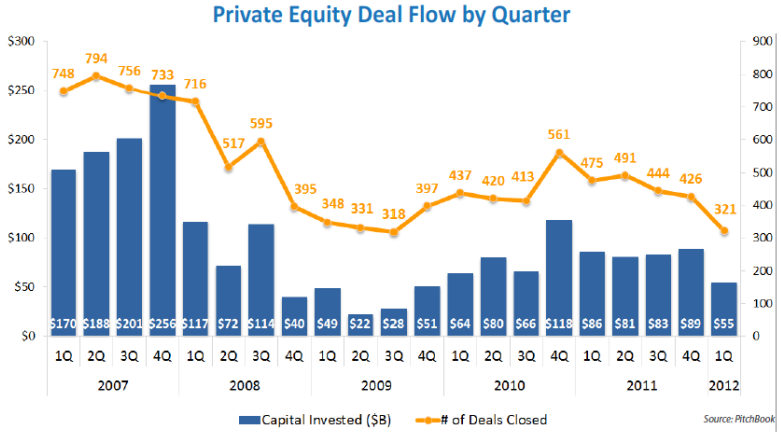
Típicas Estructuras de una inversion de Capital

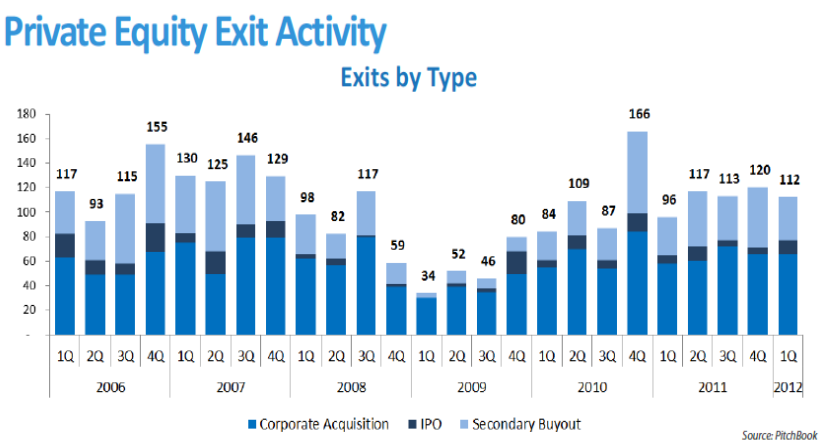
1. No es un Préstamo
   a. Se invierte en participación del capital
   b. Gana un (os) socio (s)
2. Estructura
   a. Acciones Preferidas convertibles (o su equivalente en LLC)
   b. Deuda con cupón y *warrants* para acciones comunes
3. Estructura II
   a. Gobernanza compartida
   b. Enfasis en decisiones mayores (decisiones del capital, tipo de negocio, cambio gerencial, etc.)
4. Expectativas
   a. A cambio de arriesgarse (y en *ranking* superior al comun/ empresario):
      i. Transparencia
      ii. Apoyar en Estrategia, Acceso, Desarrollo de Mercado
      iii. Disfrutar el "*up side*" con comunes/empresario

Capital Privado en USA

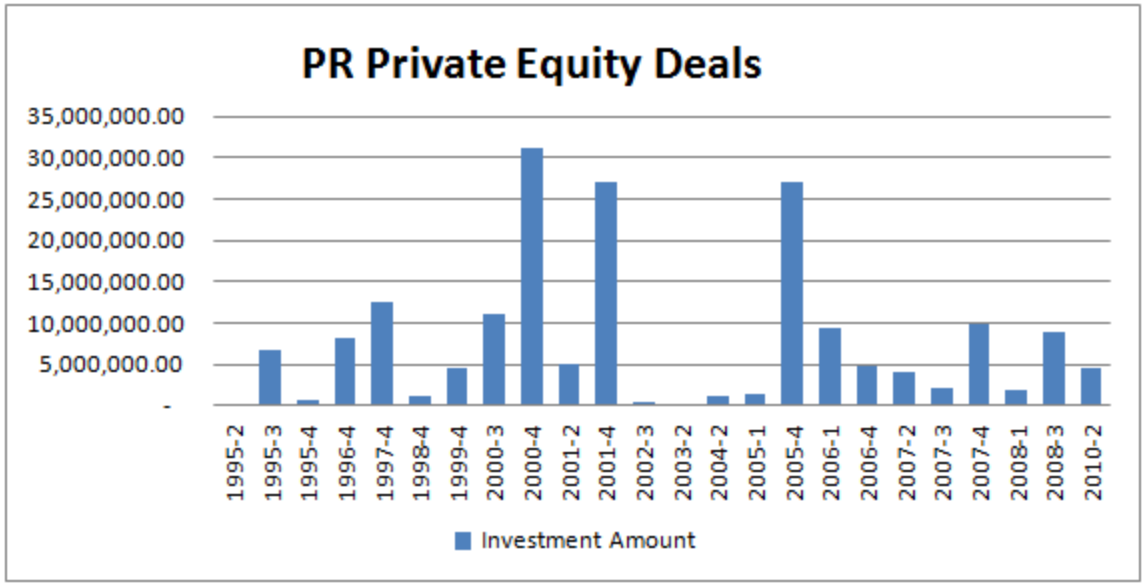


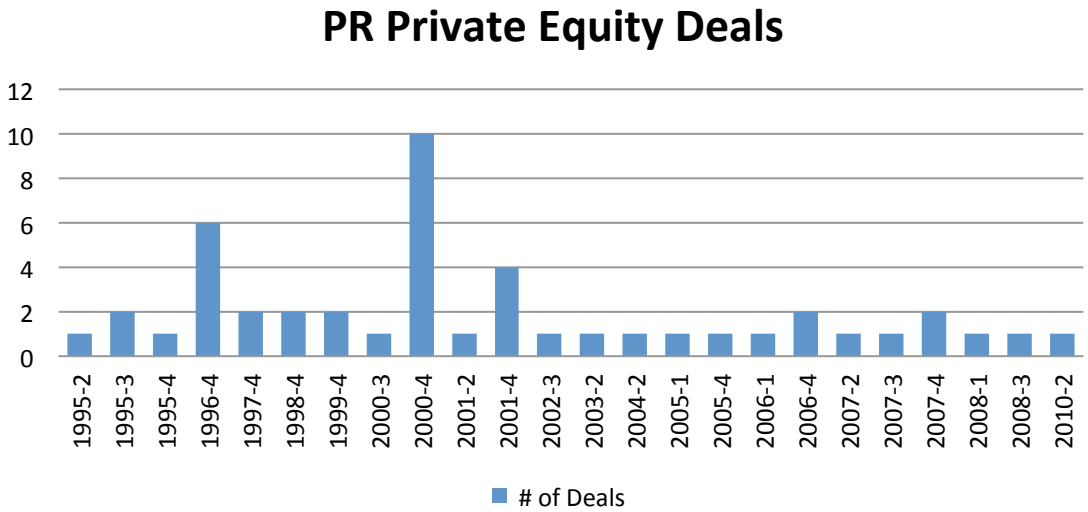






Capital Privado en PR





Consideraciones Importantes

1. Estructura Corporativa
    a. Implicaciones Contributivas
    b. Limitaciones en clases de acciones y # de accionistas
    c. Estructura de Inversionistas *vis a vis* los existentes
        i. Alinear Intereses
2. Gobernanza Corporativa
    a. Acuerdos entre Accionistas/Miembros
    b. Acuerdos *Buy/Sell*
    c. Decisiones "Mayores"
    d. Junta de Directores (o *Managers*)
3. Oportunidad de Mercado/Negocio
    a. Debidamente identificada y documentada
    b. Debidamente cuantificada y estrategizada
4. Proyecciones Financieras
    a. Set completo (históricas 5 años/proy 5 años)
    b. Tienen que cuadrar…
5. Equipo Gerencial/Empresarial
    a. Experimentado (en el mercado y como equipo)
    b. Alineado

Balanza de retos y oportunidades

1. Hay capital local y foraneo disponible para oportunidades reales bien estructuradas.
2. Hay actividad—mas en el lado de negocios maduros y/o relativamente innovadores
3. Hay que invertir los recursos en desarrollar el "deal team" ya sea interno o externo

1. El capital se ha estado preocupando con las perspectivas económicas de PR
2. Negocios que no se ubiquen "globalmente" no son tan atractivos
3. Start up tecnológicos, siguen teniendo un "gap" en el money chain
4. El capital local no está "organizado" formalmente, solo un fondo local, no *angel networks*.

ESP GROUP

business & financial advisors