



## **Esencial mantener un buen crédito**

Tener y mantener un buen crédito debe ser uno de los objetivos principales de todo empresario, para garantizar el crecimiento de su negocio. Esto es particularmente indispensable si es una microempresa o una Pyme.

Para tener buen crédito –considerado como un activo intangible de toda empresa—requiere disciplina, buena gerencia y un compromiso inquebrantable de cumplimiento con los acreedores. Una vez se pierde este compromiso, los acreedores pierden la confianza en usted y su negocio, por lo que difícilmente encontrará quien financie sus proyectos que le permitan crecer o mantener su negocio.

Mantener buen crédito le representa tener financiamiento disponible, a intereses competitivos, en el momento que lo necesite. Tres elementos claves para crecer y atraer nuevos clientes. Además, representa un atractivo para potenciales inversionistas que quieran hacer negocios con usted y su empresa.

Sustancialmente, tener buen crédito –y la confianza de los inversionistas—le permitirá acceder a préstamos a bajos interés y realizar mejores negociaciones con sus suplidores, abaratando los costos de hacer negocio para su empresa.

Mantener buen crédito como un asunto prioritario en sus estrategias de negocio puede redundar en resultados efectivos para el mismo.

Toma años obtener buen crédito, pero es fácil perderlo. Éste tiene un impacto muy grande en la vida de su negocio. De modo que tome acción hoy en ruta a conservar un crédito saludable. Eduque no solo a sus gerenciales sino a sus empleados sobre la importancia de este tema.