

# En la mira las aseguradoras cautivas

## Expertos afirman que la Isla debe encontrar su nicho

POR MARIE CUSTODIO COLLAZO  
mcustodio@elnuevodia.com

PUERTO RICO tiene un Centro Internacional de Seguros con los elementos necesarios para repuntar, pero los clientes potenciales necesitan saberlo para que puedan considerarlo.

Expertos en seguros locales e internacionales expusieron los retos y oportunidades del País ante el mercado de reaseguro y aseguradoras cautivas durante la Cumbre de Seguros de la Cámara de Comercio, celebrada ayer.

Los conferenciantes coincidieron en que para lograr un pedazo de ese pastel multimillonario hay que promover los atributos e incentivos que tiene Puerto Rico, y que compiten con los de jugadores reconocidos como Bermudas.

James Kent, presidente de Willis Re North America, destacó que el mercado de seguros de Bermudas comprende \$525,000 millones en activos; \$185,000 millones en capital; y \$108,000 millones en primas. Además de emplear a 1,700 personas en el archipiélago.

“La mayoría de las reaseguradoras que empiezan a hacer negocios en Bermudas traen \$500 millones en capital”, destacó Kent.

Uno de los segmentos principales de Bermudas son las aseguradoras cautivas, aquella establecidas por una empresa de cualquier otra industria para asegurar sus propios riesgos.



JAMES KENT, de Willis Re North America, y Kathleen Waslov, de Willis Global Captive.

“Las cautivas pueden operar donde sea, solo hace falta regulación e incentivos contributivos”, resaltó el ejecutivo, y añadió que el mercado de Suramérica está creciendo, lo cual podría ser una oportunidad para Puerto Rico.

Por su parte, Kathleen Waslov, vicepresidenta senior de Willis Global Captive Practice, señaló que hay una regulación federal que limita a las empresas a hacer transacciones de riesgo con los activos del plan de beneficios de los empleados, a menos que las cautivas estén establecidas en estados o territorios estadounidenses.

No obstante, incluso en ese nicho, la competencia es reñida. Treinta estados tienen regulaciones para atraer a ase-

guradoras cautivas, e Islas Vírgenes Estadounidenses también está promoviendo sus atributos a dicho sector.

“El 2% del producto interno bruto de Vermont proviene de las cautivas”, dijo.

El punto de vista local lo ofrecieron los abogados Ralph Rexach y Erick Negrón, del bufete Rexach & Picó, junto a Rubén Gely, director de la división de aseguradoras y reaseguradoras internacionales de la Oficina del Comisionado de Seguros, quienes señalaron que la inclusión de Puerto Rico en la Asociación Nacional de Comisionados de Seguros podría ser un vehículo para llamar la atención de empresas en busca de establecer cautivas.

# MIDA y el cabotaje

## La entidad depuso ayer ante el GAO

POR ANDREA MARTÍNEZ  
amartinez@elnuevodia.com

REPRESENTANTES de la Cámara de Mercadeo, Industria y Distribución de Alimentos (MIDA) pidieron a miembros de la Oficina de Contabilidad General (GAO, por sus siglas en inglés) que al menos se permita la construcción de barcos fuera de Estados Unidos como una excepción a las leyes de cabotaje.

El vicepresidente de MIDA, Manuel Reyes Alfonso, dijo que se reunieron ayer por dos horas con el analista de Política en el Equipo de Infraestructura Física, Vashun Cole, y el subdirector de Asuntos de Infraestructura Física, Andrew J. Von Ah, quienes evalúan cómo afectan las leyes de cabotaje a la Isla.

Reyes Alfonso informó que los funcionarios expresaron interés por la diferencia de costos entre usar la marina mercante americana versus la de otros países. Añadió que hicieron una presentación de costos de transporte entre Estados Unidos e Italia. “Tanto en cuanto a flete como en el costo de combustible la diferencia es bien dramática”, afirmó Reyes Alfonso.

Manifestó, sin embargo, que no se trata de una oposición al uso de barcos estadounidenses pues dijo ofrecen un servicio “confiable”, y si hay una reclamación es más fácil de cuestionarla.

# ¡SÓLO en Honda de Bayamón! 787.620.7446



Civic HF 2012  
\$360<sup>(1)</sup>  
mensual

MPG: 29C/41A



Fit 2012  
\$249<sup>(2)</sup>  
mensual

MPG: 27C/33A

**HONDA**  
de Bayamón  
(Frente al Hospital Hnos. Meléndez)  
hondadebayamon.com

Bella  
GROUP

honda\_pr

Facebook.com/hondapr

(1) CIVIC HF 2012 - Modelo FB2F6. Regular: \$24,891. Pronto: \$2,500. Balance a financiar: \$22,391 al 4.95% APR a 72 meses, paga \$360 mensual. (2) FIT 2012 - Modelo GE8G3. Regular: \$17,999. Pronto: \$2,500. Balance a financiar: \$15,499 al 4.95% APR a 72 meses, paga \$249 mensual. Ciertas restricciones aplican. Crédito excelente. Sujeto a aprobación de crédito según parámetros de Firstbank. Empirica de 750+. Rodaje en carretera (MPG) basado en estimados de millaje del EPA 2012. Precio no incluye ACAA, tabilla, registro, seguros ni seguro de responsabilidad pública obligatorio. Válido del 26 al 30 de abril de 2012.